



WIR SUCHEN

MITARBEITER VERTRIEB (M/W/D)

Über uns

Callcenter gibt es viele. CCONE gibt es nur einmal. Das sagt schon unser Firmenname. Und der kommt nicht von ungefähr: Wir heben uns ab von der Masse, denn unsere Stärke und Einzigartigkeit beruht auf einem besonderen Wertesystem. Die Kernwerte zur Gestaltung unserer Kundenbeziehungen sind tief in unserer DNA verbrieft und prägen auch unseren Umgang im Team. Ganz oben in unserem Wertekanon stehen Vertrauen und Ehrlichkeit. Gemeinsam leben und entwickeln wir dieses Verständnis immer weiter – intern und gegenüber unseren Kund:innen. Das Miteinander im Team funktioniert also auf der gleichen Basis, wie wir unsere Kundenbeziehung gestalten. Für unsere Mitarbeiter:innen legen wir die Hand ins Feuer. Auf sie ist Verlass. Sie sind Gold wert, das wissen wir. Deswegen bieten wir ihnen optimale Rahmenbedingungen im Job. Denn nur Zufriedenheit im Team schafft optimale Kundenbeziehungen. Dabei ist jeder Einzelne wichtig und trägt zum Gesamterfolg von CCONE bei. Sei dabei. Du verbindest Stärke!

Als junges Unternehmen sind wir bereits stark gewachsen und das werden wir auch weiterhin. Darum suchen wir dich als **Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)** zur Verstärkung in unserem Top-Sales-Projekt.

Bei CCONE findest Du nicht nur einen Job, sondern ein Team, welches mit Charme und Witz täglich Erfolge feiert. Hier findest du Arbeitsalltag mit viel Abwechslung und Humor sowie Kollegen die zu Freunden werden.

Deine Benefits

- **Sicherer Job:** Unbefristeter Vertrag.
- **Extra-Leistungen:** Zuschüsse für Physiotherapie, Job-Ticket, REWE-Guthaben und mehr.
- **Top-Training:** Bezahlte Schulungen und Weiterbildungen.
- **Gesundheit & Wohlfühlen:** Kostenlose Getränke, Health Station, Gesundheitstage und moderne Pausenräume.

- **Flexibilität:** Hybrides Arbeiten (je nach Projekt) und Schichten, die zu deinem Leben passen.
- **Starkes Team:** Flache Hierarchien, offene Kommunikation und Feedbackkultur.
- **Gutes Gehalt:** Fester Stundenlohn + Prämien + betriebliche Altersvorsorge.
- **Karrierechancen:** Aufstiegsmöglichkeiten zum Teamleiter.
- **Top Lage:** Fahrradkeller, E-Ladestation und gute Anbindung an den ÖPNV.

Deine Aufgaben

- Du setzt deine **Verkaufsstärke** gezielt ein, um Kunden kompetent zu beraten und den Absatz unserer Produkte und Dienstleistungen zu steigern.
- Du baust aktiv **Kundenbindung** auf, indem du Verkaufspotenziale erkennst und Kunden bei ihrer Entscheidungsfindung unterstützt.
- Du findest **lösungsorientierte Antworten auf Kundenanfragen**, sorgst so für Zufriedenheit und stärkst langfristig die Kundenloyalität.

Dein Profil

- **Kommunikative Persönlichkeit:** Ausgezeichnete Deutschkenntnisse und die Fähigkeit, mit den Kunden eloquent in den Dialog zu gehen.
- **Vertrieb:** liegt dir im Blut.
- **Empathie:** Du hast dieses gewissen Bauchgefühl.
- **Engagement:** Motivation und Energie, täglich Höchstleistungen zu bringen.
- **Teamgeist:** Der Wunsch und die Fähigkeit, als Teil eines dynamischen Teams zu glänzen.
- **Willen:** Wir suchen nicht ausschließlich die fertigen Profis – auch engagierte Quereinsteiger, mit dem Willen erfolgreich zu sein sowie Geld zu verdienen, sind herzlich willkommen.

Wir bieten eine moderne und dynamische Unternehmenskultur mit echter Wertschätzung und fantastischem Arbeitsklima. Spaß bei der Arbeit und eine gelebte Führungskultur sind für uns keine Fremdworte.

Jetzt Bewerben

Werde Kundenberater (m/w/d) bei CCONE (:



Apply now